

# 거래와 가격 협상



## 목차

- 1 사업 거래 page 1
- 2 가격 깎을 때 설득 방법 page 16
- 3 가격 올려야 할 때 설득 방법 page 25

(주) 보라색 문장은 "필히 암기 바람". 짙은 보라색은 특히 "사용 빈도수가 높음 또는 아주 높음. 무조건 암기" 파란 색 문장은 "암기 요망"

## 1 사업 거래

개선의 여지가 있습니다 There is **room for improvement** (주) **room(여지) 앞에 a 나 the 를 안 붙임**

거래 조건에 동의합니다 I agree to terms of the deal

거래를 성사시킬 확률은 희박합니다 The possibility to make a deal done is remote=The chance to close a deal is slim(=small) (주) **make a deal=close a deal=cut a deal=strike a deal** 거래하다. 타결하다. 거래 합의를 하다 (reach an agreement (예) Let's make a deal 거래를 타결합시다

결과(성과) 없인 돌아 오지마! Don't come back without result! =Don't come back with empty hand=Don't come back empty-handed (주1) without result=with empty hand=empty-handed  
성과 없이, 빈 손으로

결과를 처리할 각오가 되어있습니다 I am **prepared to** deal with the consequences of that (주) be prepared to do 무엇을 할 각오가 되어있다, **deal with someone/ something** 1) 누구와 상대하다, 거래하다 2) 무엇을 처리하다, 다루다 =handle (deal with 특히 중요한 숙어. 무조건 암기)

결과를 향상시키기 위해 할 일이 많아 We should do so much **to improve our results**

결국, 이번에는 내 차례야(직역: 결국 볼은 나한테 넘어왔어) 모든 것은 내가 처리 해야만 해 Finally, the ball is in my court and I have to deal with everything (주) The ball is someone's court 이 번에는 누구의 차례이다

구미가 당기는 **후한 제안** 입니다 That's **handsome offer** (주) (주1) handsome 후한, 가치가 있는(제안/선물) (예1) handsome offer/gift (주2) handsome 꽤 큰, 상당한(이익/요금/금액) (예2) handsome profit/fee/sum (주3) handsome 남자가 잘생긴=good-looking

그 거래에서 **제일 힘들었던 부분은** 협상 상대와 마지막 합의에 이르는 것이었습니다 **The most difficult part of the deal** was that I had to reach a final agreement with negotiation counterpart (주1) **counterpart 1) 동일한 지위나 기능을 갖는 상대, 대응 관계에 있는 사람 2) 경쟁 상대. 해당하는 상대방. 상대 배역(예) USA's secretary of state is the counterpart of our foreign minister 미국의 국무 장관은 우리의 외무장관과 같은 지위에 있는 사람이다 counterpart 재정적 법적 계약 당사자(금융 법률 용어) (주2) 협상 상대는 negotiation counterpart 라고 하며 negotiation counterpart 라고 하지 않음**

## 머리에 저장하는 영어 공식: the 형용사 최상급 (강조)

영어에서는 강조하기 위해서 과장된 표현을 할 경우가 많이 있는데, 그 중의 한 가지 방법이 "The 형용사 최상급에 " I have seen in my life 또는 I have heard in my life 또는 I have done in my life"(내가 여태껏 본 것 중, 들어본 것 중, 해본 것 중 가장 무엇 한 것)를 사용한다 예를 들어 보면

**She is the most beautiful woman I have seen in my life** 내가 여태껏 본 여자 중에서 그 여자가 제일 예뻐

This is the best thing I have done in my life 여태껏 한 것 중에서 이번에 한 것이 최고로 잘 한 것이야

This is the biggest fish I have caught in my life 여  
태껏 잡은 것 중 가장 큰 물고기야

This is the worst joke I have heard in my life 여  
태껏 들어 본 것 중에서 가장 재미없는 농담이야

(주) 그리고 the most 형용사로 자주 쓰이는 것 예  
를 들면;

The most critical issue is... 가장 중차대한 이슈는  
무엇이다

The most exciting moment was... 가장 흥분했던  
순간은 무엇 이었다

The most expensive deal was... 가장 값비싼 거래  
는. 무엇이였다

The most important part of the business is... 사업  
에 있어 가장 중요한 것은.. (예) The most  
important part of the business is keeping the

customers satisfied 사업에 있어 가장 중요한 것은 고객을 계속해서 만족시키는 것이다

The most significant thing is... 가장 중요한 것은 무엇이다

The most surprising thing was... 가장 놀라웠던 것은 무엇이었다

그들과 큰 거래는 없습니다 I don't **do much business** with them

기념으로 악수 합시다 Let's shake on it (주1) shake on it 합의하고 악수하다 (예) I agree to the terms of this deal, so let's shake on it. 거래 조건에 합의 하니 우리 기념으로 악수합시다 (주2) Let's shake hands 우리 악수하자(일반적 표현)

끝까지 해내고 싶습니다 I just want to **go through with** it (주1) go through with something 힘든 일을 끝까지 해내다 (주2) **go through** 는

앞에도 나왔지만 다시 강조하면 1) 끝내다 2) 극복하다. 참다 3) 합격하다 4) 전화로 연락하다 (워낙 중요하게 자주 쓰여서 또 한 번 무조건 암기 강조)

난 협상에 아주 강합니다(질긴 사람입니다) I am very tough on negotiations

네고 시 **중간 지점에서 어떻게 합의를 보는지** 아는 것은 현명한 사업 거래의 열쇠입니다 Knowing **how to negotiate a MEET-IN-THE-MIDDLE compromise** is the key to smart business dealings (주) meet in the middle 1) 중간에서 만나다 2) 합의하다

당신이 원하는 가격은 160불이고 내가 원하는 가격은 150불이니 **중간 선에서 합의 봅시다**. 155불은 어떻습니까? Your offer is U\$160 per ton and my counter-offer is U\$150. So, **let's meet in between**. How about U\$155? (주1) In between: 중간에서 (예1) Your offer is U\$ 6 per piece, and mine is U\$ 4, **so let's meet in between to finalize**



the deal 당신이 제시하는 단가는 6 달러이고, 나는 4달러이니 중간 가격인 5달러로하고 거래를 매듭짓기로 합시다(예2) **There must be 100% success or 100% failure. There's nothing in between** 완전 성공이나 완전 실패뿐, 그 중간이란 없어

마지막 노력을 기울여 일을 성사시킬 겁니다 I am going to make a last ditch to make a deal done (주) ditch 배수로 last ditch=final attempt 마지막 노력, 최후 승부수 make a last ditch 최후의 노력을 하다. 마지막 시도를 하다

만나서 반가웠습니다 **Nice meeting you! =Nice to have met you!**

본론으로 들어갑시다 **Let's get down to business** =Let's get to the point=Let's cut to the case (주1) **Let's get down to business. Let's get to the point** 가 더 자주 사용 (주2) Let's talk about business 사업 이야기 합시다 (주3) Let's not beat around the bush 우리 돌려서 얘기하지 맙시다

beat around the bush 돌려서 말하다

사십 불 이상은 우리가 못 받을 겁니다 내 예측은. **하지만 또 누가 알겠습니까?** My guess is we will not get more than U\$40, **but you never know** (주) You never know=Nobody knows=We have no idea=Only God knows 아무도 모르는 거야

사업에 대해 내가 이야기 하면 난 장난 아닙니다 (난 심각하게 받아들입니다) When I say business, I really mean it (주) **I really mean it=I am serious** 난 진심이야. 난 심각해

사업에 있어 악수란 손에 도장을 찍는 **신뢰와 같은 것**입니다 Shaking hands in business means stamping on hands, which is **something like trust.**

새로운 가격을 생각해 보겠습니다 **I will come up with new offer** (주) 물론 I will think about new offer로 말해도 됨

새로운 금액을 제시해 주기 바랍니다 I want you to come back with new number (쥬) I will get back to you with new number 새로운 금액을 가지고 다시 연락 드리겠습니다

서로 반씩 양보해서 합의 봅시다 Let's compromise at 50/50 (주1) 예를 들어 갑이 톤당 140불에 offer를 했는데 을이 130불에 counter-offer를 제시 했을 경우 갑이 Let's compromise at 50/50 라고 얘기하며 135불에 합의 보자고 하는 경우에 썸(주2) 대략 중간 선에서 합의 봅시다 Let's compromise somewhere in the middle of the prices

서로 이해 된 것 입니까?(즉, 서로 동의한 겁니까?)  
Do we understand each other? = Are we on the same page? (쥬) understand each other 뜻이나 마음이 서로 통하다

**머리에 저장하는 영어 공식 8: the same + 명사**  
(쥬) 영어에는 the same + 명사(page, boat, side,

language, voice) 를 사용해서 자주 쓰면서 재미 있는 표현들이 있다. 초급 편에 나온 예문들을 다시 정리 해서 예를 들면;

I think we are on the same page 내 생각에 우리는 서로 동의 한 것 같아 (주) be on the same page 진행되고 있는 일이나 제안사항에 대해 이해하고 동의하다(to understand and agree with what is being done or suggested)

We are in the same boat 우리는 같은 입장이야 (주) be in the same boat 같은 입장, 상황, 처지에 놓이다

We are on the same side 우리는 같은 편이야 (주) be on the same side 같은 편에 있다

We speak the same language 우리는 말이 잘 통해 (주) speak the same language 의견, 말이 잘 통하다

We spoke with the same voice about the new business plan 우리는 새로운 사업 계획에 대하여 같은 의견을 보였다(직역: 같은 목소리를 내었다)  
(주) speak with the same voice=speak with one voice 한가지 통일된 의견을 표하다

예상치 못한 상황을 미리 예측할 준비를 하도록 해! Be prepared to expect the unexpected! (주) unexpected 뒤에는 situation 또는 matter

이건 수백 만 불의 거래에 관한 중요한 일입니다 We are talking about million dollars of deal  
(주) 일반적으로 talk about someone/something 누구에/무엇에 대하여 얘기하다 하지만, **we are talking about something** 은 It is about something 또는 It is a case of something 과 같은 뜻으로 “ 이건 무엇에 관한 것이야” 를 강조할 때 쓰는 관용구 이다

자 우리 앉아서 거래에 합의해서 성사시킵시다 OK! Let's sit down, make a deal and **get it done**  
(주) **get it done** 완전히 끝낸다. 끝마치다 (예) I

**will get it done by tomorrow** 내일 까지 끝마칠  
게

전략적으로나 재정적으로 그 거래는 일리가 있습니다 The deal seems to make sense both strategically and financially (주) **make sense** 일리가 있다, 도리가 맞다(예) That makes sense 그건 일리가 있는 말이야

정해진 가격이 두 그룹 모두에게 공정하다고 생각합니다 I believe that the concluded prices are fair to both parties

정확한 수치는 공개 할 수 없지만 **인상률은 5 내지 6 퍼센트 사이입니다** It's difficult to release exact figures, but **increase rate will be somewhere between 5 and 6 percent** (주) **somewhere between A and B** "A와 B 사이 중간" (바이어와 가격 네고 시에 특히 많이 쓰이는 표현임) (예) The price may be **somewhere between** U\$130 and U\$135=The price is **anywhere between** 130 to 135 dollars= The price will be

U\$130 to 135 **somewhere in there** 가격은 130불  
에서 135불 사이 입니다

조건이 맞으면 그 것을 하겠습니다 If the  
condition is OK, I will go ahead with it

최종합의에 다다를 거라는 희망이 **사라졌습니다**  
The hope to reach final settlement has been  
**faded away** (㉸) **fade away** 사라져 없어지다

### 잠시 쉬어가는 격언/명언

Old soldiers never die; they just fade away 노병은  
죽지 않고 다만 사라질 뿐이다(625 전쟁 때 맥아  
더 장군이 한 명언)

타협해서 기분이 참 좋습니다 I am happy to  
compromise and meet in the middle

### 실전 정보: 가격의 종류

affordable price 줄 수 있는, 알맞은 가격

best price 최고 가격

black market- value 암시장 가격

book-value 장부가격

bottom price=rock bottom price 최저가격(rock bottom 맨 밑바닥의, 최저의),

compressed price 깎아서 압축된 가격,

discounted price=reduced price=bargain price 할인된 가격

extremely high price 엄청 비싼 가격

factory price 공장도 가격

fixed price 고정가격

market price 시중 가격



net price 정가

reasonable price 합리적인 가격

retail price 소매 가격

special price 특별 가격

wholesale price 도매 가격

workable price 실행, 실현할 수 있는 가격

## 2 가격 깎을 때 설득 방법

가격 인상 **문제 해결에 착수**해야 합니다 We have **to address** the price increase (주) **address** 는 **연설하다** 의 뜻도 있지만 여기서는 **문제해결에 착수하다, 자주 쓰이는 중요 동사**

가격 조정 할 여유가 있는 겁니까? Is there any

room to negotiate the price? (주) room 은 방이라는 뜻이지만, business 영어에서는 여유, 여지 라는 뜻으로 쓰이는 중요한 명사

**가격을 얼마나 낮출 수 있습니까? How low can you go?**

가격을 조금만 깎아주면, 우리 거래는 매듭지을 수 있을 거라고 확신합니다 **If you come down on your sale price just a little bit**, I'm confident that we can cut a deal, so let's cut a deal (주) **cut a deal=close a deal=make a deal=strike a deal** 거래를 매듭짓다(중요도. 사용 빈도수 아주 높음)

가격이 계속 하락하고 있습니다 **Prices continue fall =Prices are continuously falling(=going down=dropping)**

가격이 너무 높습니다. **난 버틸 수가 없습니다**  
The price is too high. **I cannot sustain** (주) sustain 유지하다, 계속하다, 참고 견디다 sustainable 환경이 파괴되지 않고 계속될 수 있

는, 이 문장에서 sustain 대신 survive (생존하다)도 사용 가능

가격이 백불 미만이면 **아주 좋겠습니다** If the price is less U\$100, **I would be very happy**

가격이 힘없이 무너지고 있습니다 The price is crumbling (썩) crumble 바스러지다 (예) That's the way the cookie crumbles 세상사가 다 그런 거야

**실전 정보: 사용 빈도수가 높은 영어에 시간을 투자하라!**

필자는 대학교 때 어느 영어회화 교재에서 "That's the way the cookie crumbles"라는 표현을 배웠는데, 그 뜻은 "세상만사가 다 그래, 세상일이란 다 그런 거야" (과자가 어떤 모양으로 부숩는지 아무도 알 수 없기 때문에)라는 것이지만 실제로 필자가 써먹었던 경우는 몇 번 안 되고 오히려 그 표현보다는 "That's life" "That's the way it goes" "That's just the way it is" "That's the way it is supposed to be" "That's the way the ball bounces" 또는 "Nobody knows what's happening

in the real world"를 훨씬 자주 썼다는 사실이다. 이 중 앞에 것 세 개 정도 문장을 외우는 데 시간을 투자해야 한다. 즉 중요도와 사용 빈도수에 따라서 시간을 투자해야 한다는 것이다. 그래서 필자는 독자들을 위해 원고에 매 문장 마다, 짙은 보라색과 보라색, 파란색, 짙은 검은 색으로 일일이 색깔을 입힌 것이다.

**Key Word: Life(인생)로 배우는 문장들**

인생에는 기복들이 있기 마련이야 There are ups and downs in life

인생에는 핑계는 없다 There are no ifs and buts in life (주) ifs and buts 구실. 핑계(직역: if 가정을 하던가, but 하지만 하고 이의를 제기함)

인생에서 뭔가를 성취할 때 유일한 진짜 기쁨을 누릴 수 있어 Achievement provides the only pleasure in life

인생은 계속 되는 법이야 Life goes on=This is the life (주) Live and learn: 오래 살고 볼 일이야

인생은 계속 되어야 해(중도 포기란 있을 수 없어)  
Life must go on=Life must move on (주) Show must go on 쇼는 계속 진행해야 해

인생은 계획대로 되는 게 아니야 Life does not work out according to the plan

인생은 그리 복잡한 거야 Life is so complicated

인생은 너에게 항상 놀라움을 하나 더 준다 Life gives you always one more surprise

인생은 불가사의 한 거야 Life is something like mystery (주) mystery 불가사의

인생은 불공평해 때때로 Sometimes life is unfair

인생은 수수께끼 같은 거야 Life is something like

mystery

인생은 연극이야 Life is play

인생은 육십부터 Life begins at 60

인생은 항상 순탄한 게 이야. 난 힘든 시간을 겪고 배운 거야 Life is not always smooth. I learned from the tough times

인생이란 다 그런 거야, 어느 날은 성공하고 그 다음 날은 실패가 있기 마련이야 That is how life is, one day it is success and the next day it is failure

인생이란 불확실성으로 가득 차 있는 것이다 Life is full of uncertainties

가격인상이 실현될 거라고 **보지 않습니다 I don't see** this price increase going through (췌) **I don't see any problem 전혀 문제가 없을 것으로 보여**

그 가격은 비밀이 아니고 **삼척동자도 다 압니다** (직역: 나도 알고 당신도 알고 모두 다 압니다. 그러니 나한테 거짓말 하지 마십시오!) There is no secret about its price in the world. **I know it. You know it. Everyone knows it**

내년 1사분기에 가격이 인하될 거라는 **징후들이 있습니다** **There are some signs that** the price will be decreased in the 1st quarter next year

다음 분기의 가격 인하 폭은 5불에서 10불 **사이에 머무를 겁니다** I guess next quarter's price decrease **remains between** U\$5 and U\$10

당신은 35불 인상을 제시하는데, 다른 몇몇 사람은 25불 인상을 제시하고 있습니다 **You are offering 35\$ increase, however, some guys are offering 25\$ increase.**

당신의 제안을 처리하기 위해 **내가 하고자 하는 것은** 중간 가격으로 내리자는 것입니다 **What I am trying to do is** go right down the middle to

handle your offer (주) **What I am trying to do is that...** 내가 하려고 하는 것은 that 이하입니다.

**What I am trying to say is that...** 내가 말하려고 하는 것은 that 이하입니다 go down 가격을 내리다, handle=deal with 취급하다, 처리하다

얼마까지 싸게 해 줄 수 있습니까? **What's your best price?** (주) **What's your lowest price?** 최저 얼마까지 싸게 해 줄 수 있습니까?

우리 둘에게 도움이 되는 타협점을 당신이 고려해 주십시오 **I want you to consider the compromise that helps both of us**

일 달러씩만 서로 양보해서 가격을 타협하고 싶습니다 **I want to compromise on the price and share the difference with you US\$ 1 each (= The price gap is US\$ 2, so let's split US\$ 1 each=The price is US\$ 2 apart, so let's meet in the middle)**

제대로 내가 이해하고 있는지 확인해보고 싶습니다 **Let me understand that=Let me confirm my**



## understanding

제시한 가격이 너무 높아 죽을 지경입니다 Your offer price is too high. It is killing me

제시한 가격이 너무 비싸니, **가격 차이를 줄입시다** Let's narrow the price gap because your offer is too high (주) close the gap = narrow the gap 간격, 격차를 좁히다, fill the gap = bridge the gap 간격, 격차를 메우다

**제시한 가격이 적절한 지** 알아 보겠습니다 Let me check **whether the price you suggested is workable** (주) workable=feasible 실행 가능한, feasibility study 타당성 조사

제안한 사항을 내가 제대로 이해했는지 확인하기 위해서 이런 질문을 해보겠습니다 **To make sure that I understand what you suggested**, let me ask you this question

좁혀야 할 갭이 너무 큼니다 There is a big gap to be narrowed

종이 가격이 오르면 누가 이익이고, 누가 손해 보는 겁니까? If the paper price rises, who benefits and who loses?

중간 가격에서(서로가 제시한 가격) 타협점을 찾으면 좋겠습니다 I would like to compromise in the middle

통상 정기적으로 구매 하고 있고 난 충실한 구매자이니 가격 할인을 원합니다 I am buying it on a regular basis and loyal buyer, so I am asking for a discount (췌) on a regular basis 정기적으로. loyal 충직한, 충성스러운, ask for something 무엇을 요구하다

품질은 아주 좋으나 가격이 너무 비쌉니다 The quality is quite good but the price is too expensive

### 3 가격 올려야 할 때 설득 방법

가격 네고는 연기합시다 Let's put price negotiation on ice (주) put something/someone on ice 1) 무엇에 대한 행동 조치를 연기하다 2) 누구하고 소통하는 것을 보류하다 (주2) ice 와 관련하여 자주 쓰이는 유용한 표현은 break the ice 처음 만나 서먹서먹한 분위기를 깨뜨리다 (예) Let's break the ice by playing the game 우리 게임 하면서 서먹서먹한 분위기를 깨뜨려보자

가격 면에서 우리는 충분한 일관성을 유지했다고 난 생각합니다 I think we have built up enough consistency in pricing (주) build up 발전시키다. 개발하다(=develop) consistent 시종 일관된, 불변하는, 이 것의 명사는 consistency, 그리고 constant 변치 않는, 일정한, 이것의 명사는 constancy, 즉 constant 혹은 consistency 라는 단어는 없으며 틀린 철자 찾기 시험에 자주 나옴

가격 상승에 대한 예측을 난 잘 하지는 못하지만 내년도 가격상승 추세는 최소한 올해와 같

은 가격상승이 있을 겁니다. I am not good at forecasting the price increase next year, but I think at least price increase trend will be the same as this year (쥬) be good at something 무엇 잘하다

가격 인상은 현재의 시장 상황이 반영된 것입니다 The price hike is the reflection of current market situation (쥬) price increase=price rise=price hike 가격 인상

가격은 언제나 오르락 내리락 해서 일정치 않습니다 The price will always fluctuate up and down

가격을 낮추는데 한계가 있습니다 I am limited to how low I can go

가격을 보고 계산을 해보면 거래 성사를 위한 충분한 여지가 있다는 것을 알게 될 것입니다 If you look at the price and you **do some math**, you can see we have some room to deal with (쥬) do math=do mathematics 계산하다, 수학 공부하다

다, room to deal with 거래할 수 있는 여지

가격이 오르고 있습니다 The price is going up  
(주) The price is going down 가격이 내리고 있습니다

값이 싸게 매겨져 있으니 경쟁사 보다 비싸게 매겨야 합니다 Our product is under-priced, so we have to overprice it

그것은 당신이 원하는 가격과 내가 원하는 가격의 중간입니다(그러니 합의 봅시다) It is in the middle of what you want and what I want

기름 값이 70불 까지 올랐습니다. 그래서, 나도 가격을 올릴 수 밖에 없습니다 Oil price has gone up to U\$70. So, I have no choice but to increase my price (주) go up(down) 가격이 오르다(내리다)  
(주2) Low 70s 칠십 사불 이하(71에서 74불 까지)  
High 70s: 76불 이상(76에서 79불 까지) Early 70s: 70년대 초반

난 단지 조금이라도 가격이 올랐으면 하는 바램  
입니다 I am just hoping for some kind of price  
increase (주) I am hoping 현재 진행형을 쓴 것은  
강조를 나타냄

내가 아는 한 모두들 톤당 35불 인상하고 있습니  
다. 35불 인상을 제외한 다른 수치를 얘기하는 사  
람을 누구한테서도 들은 바 없습니다. 그렇기 때  
문에 나도 35불 인상을 고수하는 겁니다 As far  
as I know, everyone is going up U\$35/ton, and I  
haven't heard anyone say anything other than  
that. That's why I stick to \$35 increase (주) other  
than=except 제외하고, That's why... 그러한 이유  
로 ...이다, stick to something 무엇을 고수하다

더 좋은 물건을 왜 같은 가격에 공급해야만 하는  
겁니까? Why should we supply the product with  
better quality with the same price?

비싼 값을 매긴 것 아닙니다 I did not overprice it  
(주) overprice 비싼 값을 매기다

어느 정도 가격을 생각하십니까? **How much do you want to pay for it? =How much are you willing to pay for it? = How much are you looking at? =What price range do you have in mind?**

가격을 말씀해 주십시오 그러면 나도 내 가격을 말씀 드리겠습니다 **You tell me your price, and I will tell you mine (쥬) You show me your hidden card, and I will show you mine** 당신의 숨긴 카드를 보여주면 나도 보여주겠습니다

우리도 가격을 올릴 수 밖에 없습니다 **왜냐하면 오일 가격이 치솟고 있기 때문입니다** We have no choice but to increase our price **because oil Price is shooting up (쥬) shoot up** 하늘 높이 치솟다, 물가급등 하다

이십 달러를 **더 받을 수도 있었지만** 나에게서는 내가 공급해줘야 할 단골 손님들이 있습니다 **I could have gotten** U\$20 more but I have regular customers that I've got to supply (쥬) **could have**

PP: 초급에서도 나왔지만, 다시 한 번 숙지 바람

## 머리에 저장하는 영어의 공식: 가정법 과거완료

영어회화에도 수학처럼 말 할 때 늘 쓰는 영어 공식들이 있다. 그런 공식 들을 외우고 사용하면, 자신감이 엄청나게 상승한다. 그 중에 하나가 가정법 과거완료: (과거 사실의 반대되는 가정을 나타냄) 이다

공식: If 주어 had PP(과거분사), 주어 should(또는 could, would, might) have PP(과거분사)

예1) should have PP(했었어야 했어): If you had told me, I should have left her(네가 나한테 얘기했다면, 난 그녀를 떠나야만 했었어)

예2) could have PP(할 수도 있었어): If I had known it, I could have done it (내가 알았더라면, 내가 그 일을 할 수 도 있었어)



예3) would have PP(했었을 거야): If I had been you, I would have done the same thing (내가 너였다면, 나도 똑 같은 일을 했었을 거야)

예4) might have pp (했었을지도 몰라): If we had been only 5 minutes late, we might have missed the bus(5분만 늦었다면, 우리는 버스를 놓쳤을지도 몰라)

필자의 경험으로 볼 때, 아주 많은 사람들이 문법 중에서도 특히 가정법 과거완료의 문법에 대해서 어려워하고 있는데, 상기 4개 문장만 외워두면 전혀 어려울 게 없다. 사용 빈도수 아주 높음. 무조건 암기

입으로 그럴싸하게 하는 말이 아니고 내 상품은 알아줍니다. 내 상품은 최고이고 날개 달린 듯 잘 팔립니다 **That's not my lip talking, that is my product talking.** And, my product is the best and it is selling like hot cakes (췌) talk 효력이 있다

Money talks 돈이 말을 한다, 돈이면 다 된다, sell like hot cakes 날개 돋친 듯이 팔리다

지난 번 가격 인상은 비용 증가에 따른 만회에 의한 것이나 이 번 사사 분기에 시행하는 가격 인상은 우리 회사가 살아 남기 위한 필요성을 반영한 것 입니다(즉, 그 만큼 가격 인상이 절실하다는 것을 강조) Our previous increases were cost recovery increases. The price increase we are implementing reflects our need to survive ourselves (주) cost recovery 비용 보상. 원가 회복 reflect 반영하다 (예) We reflected the cost increase in the price 우리는 가격에 원가(비용) 인상 분을 반영시킨 겁니다

전체 작품활동

도서 6권

도서 6권

도서 상세!



[여행 인도네시아어와 영어 30일째 친박하기](#)  
김남규외국어출판사  
2020.02.01.



[99단 영어회화 33일째 친박하기](#)  
김남규외국어출판사  
2019.07.05.



[초급 김남규의 직장총합영어](#)  
김남규외국어출판사  
2018.03.15.



[중급 김남규의 직장총합영어 \(초급\)](#)  
김남규외국어출판사  
2018.03.15.



[김남규의 골프영어](#)  
김남규외국어출판  
2017.04.15.